

CORSO DI FORMAZIONE GRATUITO (GOL)

ADDETTO VENDITE



Destinatari: disoccupati e disoccupate con profilazione GOL (esclusa la profilazione 101)* che hanno assolto o sono stati/e prosciolti/e dall'obbligo formativo

Sede di svolgimento: Moncalieri, Via Cernaia 57 quater
Torino, Piazza Fontanesi 5

Costo: Gratuito

Durata del corso: fino a 500 ore (di cui 200 ore di stage).
Il periodo di stage è previsto nei percorsi di durata massima. La durata del percorso formativo verrà personalizzata in base alle esigenze formative di candidati e candidate.

Titolo rilasciato: Attestato di validazione delle competenze o qualifica

Descrizione dell'iter formativo proposto:

Il corso per Addetto vendite ha l'obiettivo di formare una figura professionale con caratteristiche prettamente esecutive, in grado di svolgere compiti connessi alla vendita di merci, unendo alle conoscenze tecniche del mestiere una buona capacità di comunicazione con il cliente. Ha la funzione di accogliere, informare e assistere il cliente fino alla consegna del prodotto. Sulla base di specifiche assegnate cura la sistemazione dei locali, sia in termini di igiene e pulizia che di allestimento degli spazi espositivi interni e della vetrina, provvedendo anche, in raccordo con il magazzino, al rifornimento degli scaffali o altri spazi espositivi. Si occupa inoltre della preparazione delle merci e del loro confezionamento e, se necessario, effettua le operazioni di cassa utilizzando procedure e tecnologie informatiche

Obiettivi del corso:

Il corso in oggetto trasmette conoscenze tecniche dei contenuti lavorativi propri del settore vendite; inoltre sono sviluppate alcune competenze di base e trasversali utili per l'inserimento nel contesto lavorativo.

Per informazioni ed iscrizioni:

Via Carlo Alberto 18ter/B – Torino - 011/5620017

Via Jacopo Durandi 9/A – Torino - 011/19709600

Numero Verde: 800/985384 – Centralino: 011/5620017

performare@immaginazioneelavoro.it - www.immaginazioneelavoro.it



*Tutti i destinatari GOL possono accedere ai percorsi di formazione professionale in esito al servizio di orientamento specialistico e skill gap analysis. La durata della formazione varia a seconda del percorso in cui i destinatari sono inseriti:

- percorso 1 accede a percorsi formativi di massimo 100 ore;
- percorso 2 accede a percorsi formativi di massimo 150 ore + eventuale tirocinio/stage curriculare;
- percorso 3 accede a percorsi formativi di minimo 151 ore e massimo 600 ore + eventuale tirocinio/stage curriculare;
- percorso 4 accede a percorsi formativi di massimo 600 ore + eventuale tirocinio/stage curriculare;

E' stata avviata la raccolta di candidature per il corso: ADDETTO VENDITE. Il corso è rivolto a candidati e candidate maggiorenni di entrambi i sessi (L.903/77; L.125/91).

L'attivazione dei corsi è subordinata all'approvazione e al finanziamento da parte degli Enti competenti.

Le adesioni non saranno vincolanti, ma daranno precedenza al momento dell'effettiva apertura delle selezioni. La successiva fase di selezione potrà essere soggetta al superamento di specifiche prove di selezione, che verranno comunicate a candidati e candidate. L'intervento contribuisce a comporre l'offerta formativa dell'ente, ma non necessariamente potrà essere attivato. Il titolo ed il numero di ore sono indicativi. Data pubblicazione: 01/07/2025